

## DIRECTEUR COMMERCIAL (H/F)

---

### Qui sommes-nous ?

**MOON** apporte une solution digitale, énergétique et financière aux populations rurales et péri-urbaines africaines. Elle commercialise au Sénégal une offre de kit solaire individuel et de « MoonPhone » contribuant à :

- **Une inclusion digitale** : le « MoonPhone » offre au client une expérience digitale enrichie avec des applications sélectionnées, leur donnant accès à des informations pertinentes (agriculture, santé, éducation, etc.) même hors ligne.
- **Une inclusion énergétique** : le kit inclut un système solaire individuel, 5 lampes et un port USB pour recharger de petits équipements
- **Une inclusion financière** : une application propriétaire donne accès au client au « mobile Banking », et facilite les remboursements réguliers, rendant possible l'acquisition du kit à crédit pour le client.

MOON est basée en France, à Bordeaux, et travaille au quotidien avec sa filiale sénégalaise basée à Ziguinchor au Sénégal qui assure le déploiement opérationnel.

Spin-off de la société française [SUNNA DESIGN](#), pionnier dans la conception et la fabrication de solutions solaires innovantes et qualitatives, MOON bénéficie depuis deux ans de 2 M€ investi dans la conception du MVP et la réalisation du pilote commercial (déjà 3000 clients en Casamance), ainsi que du soutien d'actionnaires stratégiques.

Plus d'infos : <http://moon.community> et Facebook : [Moon Sénégal](#)

### Notre vision :

L'histoire est en marche et l'Afrique de demain commence aujourd'hui. En participant à l'aventure MOON, vous contribuez directement à l'accès universel à l'énergie et aux nouvelles technologies. L'expérience que vous pourrez acquérir auprès d'une entreprise multiculturelle comme la nôtre sera également une opportunité d'accès

### Sunna Moon SUARL

341 rue Javelier, quartier Escale, Ziguinchor  
Représentée par : Antoine SEBASTIANUTTI,  
Directeur Sunna Moon SUARL,  
Tel. (+221) 77 365 67 34

[www.sunna-moon.com](http://www.sunna-moon.com)

au monde pour votre carrière professionnelle, en travaillant sur le terrain, à des actions concrètes et stratégiques pour le développement de tous.

### **Poste**

Dans le cadre du déploiement commercial massif de l'offre Moon, nous recherchons un directeur commercial capable de définir la stratégie et les process de vente, de continuer la mise en place et suivre le déploiement commercial.

### **Stratégie commerciale et process de vente :**

- Définir et améliorer continuellement la politique commerciale ;
- Définir et améliorer continuellement la stratégie et les process de vente, en fonction des axes stratégiques définis avec le comité de pilotage Moon ;
- Elaborer un prévisionnel de vente macro ;
- Contribuer à la création des outils d'aide à la vente et de la PLV, et en particulier du CRM comme outil de planification de vente ;
- Collaborer avec l'équipe développement produit pour améliorer la solution par rapport aux besoins des clients ;
- Collaborer avec l'équipe marketing pour maximiser les efforts joints sur le terrain et dans les médias ;
- Être garant des synergies et de la diffusion des informations nécessaires entre les différentes équipes impliquées dans l'optimisation de l'expérience client (service client, marketing, commercial, développement produit et centre d'études local) afin d'identifier et de répondre aux besoins exprimés ou latents des clients et prospects.
- Élaborer le plan d'expansion territoriale en Casamance dans un premier temps, puis au niveau national et international lorsque cela sera pertinent.

### **Forces de vente :**

- Assurer le recrutement des forces de ventes ;
- Définir la méthodologie de formation et veiller à la bonne réalisation des formations des forces de vente à tous les niveaux et régulièrement tout au long de l'année ;
- Assurer le management au quotidien sur le terrain des forces de vente ;
- Elaborer la stratégie de commissionnement des forces de vente ;
- Assurer la fluidité des informations à tous les niveaux au sein de l'équipe commerciale ;
- Être garant de la fiabilité des remontées d'informations ;
- Suivre les activités et résultats des forces de vente.

### **Opérations commerciales :**

- Proposer une stratégie de densification ;
- Être force de proposition sur l'identification des lieux d'implantation stratégiques.

### **Sunna Moon SUARL**

341 rue Javelier, quartier Escale, Ziguinchor  
Représentée par : Antoine SEBASTIANUTTI,  
Directeur Sunna Moon SUARL,  
Tel. (+221) 77 365 67 34

[www.sunna-moon.com](http://www.sunna-moon.com)

Vous travaillerez en collaboration avec le comité de pilotage Moon. Vous serez également amené à échanger régulièrement avec le centre d'études locales, l'ensemble de l'équipe commerciale et le marketing.

Le poste sera basé à Ziguinchor, et comprendra des déplacements en zones rurales, dans toute la Casamance.

### **PERSPECTIVES D'EVOLUTION**

Selon vos performances, vous serez amené à évoluer au fur et à mesure de la croissance de Moon.

### **PROFIL ET COMPETENCES**

Un diplôme de niveau bac+4/5 est requis, avec une expérience avérée d'au moins 05 années sur un poste commercial de haut niveau.

### **SAVOIR :**

- Connaissance du secteur de l'énergie solaire, du marché de l'accès à l'énergie.
- Connaissance du secteur du digital, du marché de l'accès au digital.
- Bonne compréhension du milieu rural sénégalais.
- Expérience de vente directe.
- Connaissance de la vente complexe
- Gestion équipes terrain

### **SAVOIR FAIRE :**

- Elaborer une stratégie commerciale, suivre sa mise en place, l'ajuster si besoin.
- Elaborer tous les supports et documents nécessaires au déploiement commercial
- Concevoir différents scénarios, fonctions d'hypothèses ciblées
- Bonne capacité de projection, suivi des implications et mise en place d'actions en découlant
- Maîtrise parfaite du français et du wolof
- Maîtrise du management interculturel
- Maîtrise des nouvelles technologies du numérique
- Capacité de synthèse et de reporting

### **SAVOIR ETRE :**

- Bon esprit d'analyse et de projection théorique
- Forte culture clients et des résultats, goût du challenge
- Force de proposition
- Qualité d'écoute et empathie
- Bon relationnel
- Autonomie, sens de l'organisation et des priorités
- Savoir travailler au sein d'une équipe multiculturelle

### **Sunna Moon SUARL**

341 rue Javelier, quartier Escalé, Ziguinchor  
Représentée par : Antoine SEBASTIANUTTI,  
Directeur Sunna Moon SUARL,  
Tel. (+221) 77 365 67 34

[www.sunna-moon.com](http://www.sunna-moon.com)

**Type de contrat :** CDI

**Date de prise de poste :** ASAP

**Lieu :** Région : SUD (Ziguinchor-Sédhiou-Kolda-Vélingara)

**Rémunération :** A déterminer selon expérience

**Contact :** Cette opportunité vous intéresse ? Merci d'envoyer votre CV et lettre de motivation, en indiquant en  
Objet du mail : « candidature poste DC Moon Sénégal – Prénom NOM » à : [rejoindre-sn@moon.community](mailto:rejoindre-sn@moon.community)

**Sunna Moon SUARL**

341 rue Javelier, quartier Escale, Ziguinchor  
Représentée par : Antoine SEBASTIANUTTI,  
Directeur Sunna Moon SUARL,  
Tel. (+221) 77 365 67 34

[www.sunna-moon.com](http://www.sunna-moon.com)